

“Эмбарго: не подлежит распространению по каналам телеграфных агентств, размещению в Интернете или иному использованию в СМИ до 14:00 по Восточному времени (вашингтонскому времени) или 17:00 по Гринвичу 5 декабря 2000 г.

Всемирный банк

Сообщение для печати No.
2001/126/S

Контактные телефоны: Фил Хэй (202) 473-1796

Phay@worldbank.org

Стивен Джексон (202) 458-5054

Sjackson@worldbank.org

Синтия Кейс Макмахон (ТВ/Радио) (202) 473-2243

Ccase@worldbank.org

ТОРГОВЫЕ БАРЬЕРЫ В БОГАТЫХ СТРАНАХ МЕШАЮТ РАЗВИВАЮЩИМСЯ СТРАНАМ ДОБИТЬСЯ САМЫХ ВЫСОКИХ ТЕМПОВ РОСТА ЗА ДЕСЯТИЛЕТИЕ

Успехи здравоохранения, рост числа учащихся и сокращение безграмотности повышают перспективы экономического роста

ВАШИНГТОН, 5 декабря 2000 г.— «Новейшие достижения техники, позволившие снизить транспортные расходы и стоимость услуг связи, в сочетании с отменой торговых барьеров, наблюдавшейся в течение последнего десятилетия, способствовали ускорению роста объемов мировой торговли», - отмечается в опубликованном сегодня новом докладе Всемирного банка. Действительно, объемы мировой торговли в этом году, вероятно, увеличатся на 12,5 процента, продемонстрировав таким образом самые высокие темпы роста с периода, предшествовавшего первому нефтяному шоку в семидесятых годах. Многим развивающимся странам удалось в течение девяностых годов увеличить объемы экспорта и повысить темпы роста ВВП. Однако в докладе также отмечается, что многим из беднейших стран мира, особенно раздираемым конфликтами странам Африки, не удалось добиться таких же результатов.

В докладе «Перспективы развития мировой экономики и развивающиеся страны в 2001 г.», ежегодно издаваемом Всемирным банком обзоре перспектив развивающихся стран, отмечается, что темпы их экономического роста, как ожидается, составят 5,3 процента в текущем году, 5 процентов в следующем и несколько снизятся – до 4,8 процента - к 2002 году. Но в отношении этого прогноза сохраняется серьезная неуверенность, основным источником которой является развитие событий на нефтяном рынке, а также вопросы относительно того, сколько еще продлится впечатляющий неинфляционный рост экономики в США.

“Многие развивающиеся страны проводят программы реформ, необходимые для устойчивого развития, снижая темпы инфляции, повышая степень интеграции в мировую экономику и улучшая состояние здоровья и образовательный уровень своих трудящихся,” говорит **Ник Стерн, главный экономист и старший вице-президент Всемирного банка.** *“Эти успехи намного улучшили перспективы роста и существенного сокращения масштабов бедности на предстоящее десятилетие. Однако экономика развивающихся стран в ближайшие годы будет продолжать сталкиваться со значительными рисками, в том числе с опасностью дальнейшей нестабильности на*

финансовых рынках, внезапного замедления темпов роста в США, резкими изменениями цен на нефть и неудачами в плане углубления внутренних реформ.”

Перспективы развивающихся стран и мировая торговля

В 2000 г. мировая экономика, скорее всего, приближается к пику своего цикла, чему способствовало дальнейшее ускорение роста в США, восстановление уровня экономической активности в Европе и Японии, а также быстрая нормализация положения в странах, пострадавших от финансового кризиса. Явное ускорение роста трендовой производительности в США, повышение эластичности рынка труда и рост конкуренции на рынке продукции в Европе, а также меры по финансовой и корпоративной реструктуризации в Японии улучшили перспективы долгосрочного роста.

То же самое можно сказать и о развивающихся странах, где либерализация рынков, более стабильная макроэкономическая политика и технологические перемены содействовали интеграции. Развивающиеся страны также повысили уровень здравоохранения и образования своих трудящихся, что должно способствовать ускорению экономического роста в долгосрочной перспективе. Показатели «человеческого капитала», включая численность

Улучшение условий для роста в развивающихся странах		
	1988-90	1998-2000
Открытость (Объем торговли/ВВП)	29.0	43.5
Средние темпы инфляции	12.6	6.1
Среднее сальдо бюджета / ВВП	-2.7	-1.8
ПИИ / ВВП	0.5	2.7
Внешний долг / Экспорт	172.6	142.2
Процент обучаемых в школе		
Начальная школа	78.0	82.0
Средняя школа	56.0	63.0
Уровень безграмотности	31.0	26.0
Дет. смертность в возрасте до 5 лет	91.0	79.0
Продолжительность жизни	63.0	65.0

обучающихся в школах и уровень безграмотности, свидетельствуют о широкомасштабных улучшениях в большинстве развивающихся регионов. Например, уровень безграмотности сократился с 31 процента в 1990 г. до 26 процентов в 1998 г., а продолжительность жизни выросла с 63 до 65 лет.

Если развивающиеся страны смогут реализовать свои перспективы долгосрочного роста, они также должны быть в состоянии существенно сократить процент населения земного шара, живущий в абсолютной бедности, т.е. менее чем на 1 доллар в день. Правда, это произойдет только в том случае, если динамика их ВВП будет иметь широкую базу, и если бедные слои населения будут полностью вовлечены в процесс роста и развития.

Региональные прогнозы

Несмотря на то, что в ближайшие два года рост должен несколько замедлиться по сравнению с циклическим пиком, достигнутым к началу 2000 г., во всех развивающихся регионах в ближайшее время ожидается рост доходов на душу населения: от около 6 процентов в Восточной Азии до примерно 1,5 процента на Ближнем Востоке, в Северной Африке, а также в регионах Африки южнее Сахары.

В Восточной Азии, в пяти странах, наиболее пострадавших в результате финансового кризиса (Индонезия, Корея, Малайзия, Филиппины и Таиланд) после спада

1997-1998 гг отмечается резкое оживление экономической активности. В среднем темпы роста в этих пяти странах быстро восстанавливались в 1999 г. со скоростью 6,7 процента, по сравнению с падением на 8,2 процента во время кризиса 1998 г. В 2000 г. произошло дальнейшее укрепление роста на уровне около 7 процентов. Темпы роста в Китае после кризиса составляли от 7 до 8 процентов.

В 2001-2002 гг. темпы роста в Восточной Азии, скорее всего, станут более умеренными и приблизятся к траектории долгосрочного роста. Две наиболее уязвимых страны в этом регионе – Индонезия и Филиппины. Эти страны страдают, помимо всего прочего, от политических неурядиц, гражданских беспорядков и распространенного среди инвесторов мнения, что практика хозяйственной деятельности не стала в них существенно более прозрачной.

В **Южной Азии** темпы роста ВВП повысились до 5,7 процента в 1999 г. и, вероятно, достигнут 6 процентов в 2000 г. в результате того, что в сельском хозяйстве в Индии, Пакистане и Бангладеш были достигнуты более высокие показатели, чем ожидалось ранее, а также благодаря ускорению темпов роста промышленного производства в Индии до двузначных значений и мощному росту объема услуг. В 2001-2002 годах средние темпы роста по региону, как предполагается, замедлятся до 5,5 процента. Рост в Пакистане, скорее всего, будет сдерживаться финансовыми проблемами. Кроме того, регион во многом зависит от импорта энергоносителей и (особенно в случае малых стран) от экспорта сельскохозяйственной продукции, например, хлопка, чая и каучука. Необходимость приспособливаться к потерям в результате ухудшения условий торговли в результате недавних неблагоприятных изменений в ценах на сырьевые товары может в ближайшем будущем замедлить рост.

В **Латинской Америке** темпы восстановления роста были весьма впечатляющи, но во второй половине года этот процесс несколько замедлился. Ожидается, что в 2000 г. ВВП увеличится на 4 процента, хотя по региону отмечается большой разброс в показателях роста. В ближайшем десятилетии Латинскую Америку, по-видимому, ждет этап устойчивого умеренного роста, во многом благодаря отмечавшейся ранее тенденции поощрения рынков в крупнейших странах региона, относительно сильный банковский и финансовый сектор, возможности получения новых технологий из США и самые высокие темпы роста ПИИ среди всех развивающихся регионов.

В **Европе и Центральной Азии**, как ожидается, средние темпы роста ВВП в 2000 г. увеличатся до 5,2 процента, что значительно выше 1 процента по результатам 1999 г. В России восстановление уровня экономической активности также оказалось неожиданно мощным, хотя во многом рост объясняется высокими доходами от нефти, и носит менее уверенный характер, чем в Восточной Азии. Поскольку в среднесрочной перспективе ожидается ослабление нефтяной конъюнктуры, а также из-за того, что эффект от девальвации рубля в 1998 г. уже исчерпывает себя, в среднесрочной перспективе нынешний темп роста ВВП в России, составляющий 7,2 процента, должен замедлиться.

Более долгосрочные перспективы этого региона значительно улучшились после проблем, которые ему довелось пережить в девяностых годах в период перехода к рыночной экономике. Страны, для которых ориентиры определяются в рамках процесса вступления в ЕС, имеют мощные стимулы для осуществления реформ, и, по сравнению с другими странами региона, для них открываются перспективы более серьезного роста.

В странах Африки южнее Сахары в 2000 г. последствия кризиса 1997-1999 гг. продолжали сдерживать экономическую активность, при том, что цены на сырьевые товары, за исключением нефти, оставались у нижней отметки своей циклической амплитуды. Правда, увеличение доходов от нефти способствовало ускорению темпов роста в странах региона, экспортирующих нефть, а объем производства в ЮАР поднялся на 2,2 процента после ряда лет, в течение которых экономика показывала слабые результаты. В среднем темпы роста в регионе повысились до 2,7 процента, по сравнению с 2,1 процента в 1999 г., стабилизировались и доходы на душу населения после отмечавшегося в течение двух лет падения.

В странах с более благоприятной политической обстановкой, например, в Ботсване, Уганде и в некоторых странах, входящих в зону франка, в целом отмечались показатели, превышающие средний уровень. Так, рост ВВП там составил 4,4 процента. В странах же, где происходят гражданские конфликты или крупные политические потрясения, например, в Анголе, Демократической Республике Конго, Сьерра-Леоне, Эфиопии и Зимбабве, показатели роста оказались самыми низкими в регионе, при этом их ВВП упал на 1,5 процента в течение года.

Улучшению перспектив роста способствовали также успехи в реализации программ преобразований и в сокращении бремени задолженности. Предполагается, что доходы на душу населения в течение следующего десятилетия будут увеличиваться на 1,3 процента в год. Это гораздо более оптимистичная картина, чем продолжавшееся в течение девяностых годов падение, но в то же время эти темпы составляют лишь одну треть от средних темпов, отмечающихся в экономике азиатских стран. При этом экономика стран Африки южнее Сахары будет продолжать испытывать неблагоприятные воздействия, связанные с недостаточным уровнем развития транспорта и инфраструктуры связи, отсутствия доверия со стороны инвесторов, что провоцирует бегство капитала и ограничивает темпы роста частных инвестиций, а также от остающегося на низком уровне объема официальной помощи.

Важно отметить, что существенное негативное влияние на ряд стран будет оказывать проблема ВИЧ/СПИД. По последним оценкам, на страны Африки южнее Сахары приходится 24,5 миллиона из 34,3 миллиона (или 70 процентов) известных в мире случаев заболевания. В этих странах проживают 12,1 миллиона из 13,2 миллиона сирот, потерявших родителей из-за СПИДа. В более долгосрочной перспективе темпы роста трудовых ресурсов в странах, где эта проблема стоит наиболее остро, могут замедлиться на 1-2 процента. Тот факт, что жертвы болезни – это работающие взрослые в полном расцвете сил, еще больше усиливает трагическое воздействие данного заболевания на людей и, скорее всего, замедлит темпы роста.

На Ближнем Востоке и в Северной Африке ситуация складывалась достаточно благоприятно как для экспортеров нефти, так и для стран региона, не экспортирующих этот сырьевой продукт. Темпы роста ВВП за 1999 г. составили 2,2 процента, а в 2000 г. ожидается рост в объеме 3,1 процента. В дополнение к высоким доходам от экспорта нефти этот регион также выиграл от активного экономического оживления в Западной Европе, которое способствовало резкому росту туризма, в результате чего многие страны Северной Африки и Средиземноморья посетил рекордное количество приезжих.

Ожидается умеренный рост активности до уровня 3,8 процента в 2001 г., и до 3,6 процента в 2002 г. При среднем уровне цен на нефть в 25 долларов за баррель в 2001 г. и

21 доллар за баррель в 2002 г., доходы от экспорта должны продолжать оказывать поддержку росту уровня доходов в странах-экспортерах нефти. Для диверсифицированных экспортеров положительный эффект от повышения уровня внешнего спроса будет несколько снижен из-за относительно высоких обменных курсов, большого размера бюджетного дефицита в некоторых странах и падения котировок на фондовых рынках. Более того, уровень доверия к региону может снизиться из-за недавнего конфликта в восточном Средиземноморье.

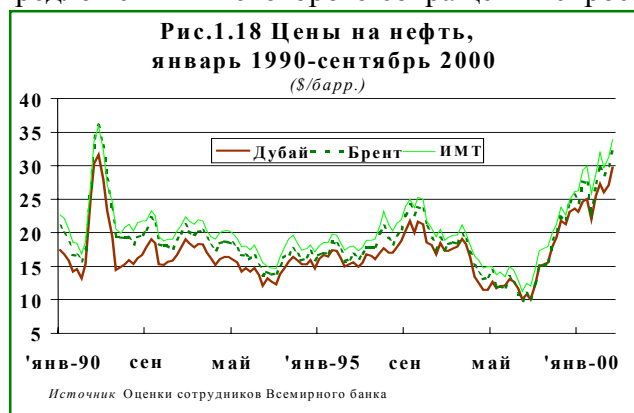
Ожидается падение цен на нефть

Ожидается, что нынешние потрясения, связанные с ценами на нефть, носят временный характер, поскольку они были вызваны комбинацией неожиданных краткосрочных факторов. Сочетание роста предложения и некоторого сокращения спроса (в силу высоких цен) должно привести к снижению цен на нефть со среднего уровня в 28 долларов за баррель в 2000 г. до 25 долл./брл. в 2001 г. и 21 долл./брл. в 2002 г.

В соответствии с правдоподобными максимально пессимистическими сценариями (например, неожиданно холодная зима или непредвиденные перебои в поставках), средний уровень цен в 2000 и 2001 гг. может составить \$30 с временными повышениями до \$50 и выше.

В зависимости от проводимой политики и реакции частного сектора, такие высокие цены могут привести к возникновению существенного риска для роста мировой экономики, особенно если такой шок вызовет резкое падение котировок на фондовых рынках промышленно развитых стран. Однако, трудно предположить, что значительно более высокие цены продержатся дольше года или двух, учитывая, что в ответ на такое развитие ситуации увеличится объем добычи в странах, не входящих в ОПЕК, а также возрастет объем поставок энергии из альтернативных источников. Ожидается, что в течение оставшейся части десятилетия цены в среднем составят около 18-19 долларов за баррель, так как совершенствование технологии (например, более эффективные методы обнаружения и извлечения сырой нефти) приведет к росту объемов добычи энергоносителей, и, кроме того, будут продолжены усилия, направленные на экономию энергии.

Тем не менее, рост цен на нефть усилил инфляционное давление и привел к росту торгового дефицита в некоторых развитых странах, а также обострил трения по поводу уровня налогообложения бензина. Импортирующие нефть развивающиеся страны пострадали более серьезно, чем промышленно развитые страны, поскольку они потребляют больше энергии на единицу продукции и имеют более ограниченный доступ к внешнему финансированию, необходимому для поддержания уровня расходов до того момента, пока цены на нефть не снизятся. Кроме того, в течение 1999 и 2000 гг. цены на основные предметы их экспорта (особенно на тропические напитки и другие сельскохозяйственные товары) продолжали падать, в результате чего их условия торговли стремительно ухудшаются.



Торговая политика девяностых годов и беднейшие страны

За последние два десятилетия большинство развивающихся стран осуществили значительную либерализацию своих внешнеторговых режимов. В течение девяностых годов темпы роста их экспорта повышались, составляя, как и рост физического объема мировой торговли, 6 процентов в год. Однако в целом средние темпы роста из расчета на душу населения по группе развивающихся странах в девяностых годах оставались намного ниже, чем в богатых странах. И хотя Китай и Индия приступили к рыночным реформам и добились высоких показателей роста, темпы роста во многих мелких и бедных странах оказались разочаровывающими.

В девяностых годах либерализация торговых режимов во многих развивающихся странах сопровождалась значительным ростом доходов и объемов экспорта, но этот результат в ряде случаев был не столь очевиден из-за политических потрясений и различных внешних и гражданских конфликтов, которые особенно сильно сказались на беднейших странах. Однако даже если исключить страны, где продолжают бушевать конфликты, в силу ряда причин, связанных как с недостатками во внутренней политике, так и с внешнеторговыми барьерами, в беднейших странах темпы роста были ниже, чем в странах со средним уровнем доходов.

Несмотря на углубление реформ и улучшение экономической ситуации в мире, средние темпы роста доходов на душу населения в развивающихся странах на протяжении девяностых годов составляли менее 1 процента в год (в промышленно развитых странах - свыше 2 процентов). В регионах, где отмечалось наиболее масштабное снижение торговых барьеров, в том числе в Восточной Азии, Южной Азии и Латинской Америке, наблюдались и самые высокие темпы роста экспорта. В отличие от этого, рост объемов экспорта в странах Африки южнее Сахары в среднем составил лишь 2 процента в год. Последнее отчасти объясняется тем, что темпы роста мировой торговли предметами их экспорта были в два раза ниже, чем темпы роста мирового торгового оборота в целом. Кроме того, сократилась доля стран Африки южнее Сахары, Ближнего Востока и Северной Африки в мировых объемах реализации их традиционных предметов экспорта.

Недостатки политики, связанной с торговлей, продолжали тормозить рост во многих беднейших странах. Повышение реального обменного курса и высокая нестабильность реальных обменных курсов часто были связаны с недостаточно активной реакцией объемов экспорта на либерализацию торговли; рост доходов на душу населения был значительно выше в бедных странах с относительно стабильными реальными обменными курсами. Отсутствие эффективных программ освобождения от таможенных пошлин или их возврата в сочетании с применением тарифов к товарам промежуточного потребления и инвестиционным товарам для получения доходов в бюджет, привели к росту издержек экспортеров.

Таким образом, несмотря на значительные успехи, в том числе ускорение темпов либерализации торговли, политика, проводимая во многих беднейших странах, представляется все еще недостаточной для быстрого повышения уровня жизни, увеличения или хотя бы сохранения доли экспорта соответствующих стран на традиционных рынках, и для обеспечения быстрой диверсификации. Определенную роль сыграли здесь и внешние факторы.

Торговые барьеры, поддерживаемые промышленно развитыми странами, наносят ущерб бедным странам

Из-за высоких торговых барьеров, устанавливаемых промышленно развитыми странами в отношении импорта сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, а также из-за сельскохозяйственных субсидий, объемы экспорта этих товаров из развивающихся стран оказались относительно невысокими. Эти торговые барьеры особенно отрицательно сказываются на беднейших странах, возможности которых по диверсификации экспорта за счет других товаров, обладающих потенциалом роста объемов, сильно ограничены, поскольку эти страны также страдают от слабой торговой инфраструктуры, например, в области транспорта и средств связи, а также от нехватки квалифицированной рабочей силы.

Хотя средние тарифы в США, Канаде, Европейском Союзе и Японии (в так называемых странах Четверки) колеблются от всего лишь 4,3 процента в Японии до 8,3 процента в Канаде, их тарифы и торговые барьеры в отношении многих продуктов, экспортируемых развивающимися странами, все еще сохраняются на значительно более высоком уровне. Высокие тарифы в странах Четверки установлены в отношении следующих товаров:

- основные сельскохозяйственные продукты питания повседневного спроса, например, мясо, молоко, молочные продукты и шоколад, тарифы в отношении которых нередко превышают 100 процентов;
- табак и некоторые виды алкогольной продукции;
- фрукты и овощи (включая 180-процентный тариф в отношении бананов, поставляемых в превышение установленной квоты, в Европейском Союзе, и тарифы на уровне 550 процентов и 132 процента на очищенный арахис в Японии и США, соответственно);
- продукция пищевой промышленности, в том числе фруктовые соки, мясные консервы, арахисовое масло и кондитерские изделия на основе сахара, в отношении которых на нескольких рынках ставки превышают 30 процентов;
- а также текстиль, одежда и обувь, где тарифы составляют от 15 до 30 процентов по широкому перечню товарных наименований. Все это - сектора, в которых у развивающихся стран имеется сравнительное преимущество.

«Многие беднейшие страны мира не смогли воспользоваться преимуществами большей открытости в отношении мировой экономики из-за недостатков своей собственной политики и институциональных механизмов, но, не в последнюю очередь, и из-за серьезных последствий протекционистских барьеров, устанавливаемых в отношении их товаров промышленно развитыми странами,» - считает Ури Дадуш, директор Группы экономической политики и перспектив экономического развития в составе Всемирного банка, которая ежегодно издает «Перспективы развития мировой экономики». «Эти торговые барьеры являются одним из основных препятствий на пути развивающихся стран, которые хотели бы увеличить объем поставок своей текстильной и сельскохозяйственной продукции на выгодные импортные рынки промышленно развитых стран.»

Из-за более высоких уровней протекционизма лишь самые эффективные сельскохозяйственные производители из развивающихся стран способны выходить на

рынки промышленно развитых стран, и при этом относительно менее эффективным производителям из промышленно развитых стран удастся сохранить свою долю на рынке. Успех многих развивающихся стран в реализации продукции, в отношении которой применяются менее высокие протекционистские барьеры и субсидии (например, срезанные цветы из Африки), а также их растущая доля в объеме торговли фруктами и овощами свидетельствует о том, что если уровень протекционизма в отношении сельскохозяйственной продукции снизить, то многие беднейшие страны могли бы увеличить объемы своего экспорта.

Стандарты, развивающиеся страны и мировая торговая система

Стандарты продукции (правила, устанавливаемые в отношении характеристик товаров в целях охраны здоровья и обеспечения безопасности) имеют важнейшее значение для эффективного функционирования рынков и обеспечивают важную поддержку торговой системе. Однако многие развивающиеся страны (особенно самые бедные из них) не имеют технических и финансовых ресурсов для эффективной разработки стандартов продукции, для удовлетворения требований, предъявляемых к импорту промышленно развитыми странами, и предъявления претензий в тех случаях, когда стандарты используются как средство дискриминации в отношении их экспорта.

Применение основных стандартов труда (например, право на создание профсоюзов и отмена эксплуатации детского труда и рабства) и экологических стандартов (например, установление лимитов на загрязнение окружающей среды и уничтожение лесов) имеет чрезвычайно важное значение как для экономического роста, так и для обеспечения справедливости. Однако использование торговых санкций для обеспечения соблюдения трудовых и экологических стандартов, скорее всего, окажется непродуктивным, поскольку санкции лишь ограничат доступ развивающихся стран к международным рынкам и при этом мало что сделают для повышения уровня благосостояния. Трудовые и экологические стандарты обычно улучшаются по мере развития страны, но при этом низкие трудовые и экологические стандарты, как правило, не являются серьезным источником конкурентных преимуществ. Введение торговых санкций открывает возможность для манипуляций со стороны протекционистских кругов и наносит ущерб трудящимся, поскольку сокращает спрос на их продукцию. Даже если угроза санкций и улучшит условия труда некоторых рабочих, условия труда в масштабах экономики в целом вряд ли улучшатся. Аналогичным образом, как показывают эмпирические исследования, введение торговых санкций в отношении экспортеров может привести к значительному сокращению объемов производства, но при этом мало чем поможет в деле сокращения загрязнения окружающей среды.

Электронная коммерция и развивающиеся страны

Как отмечается в новом докладе, Интернет – это глобализация на анаболиках. Он повысит эффективность и углубит процессы интеграции рынков как внутри отдельных стран, так и в международном масштабе, особенно в развивающихся странах, которые серьезно страдают из-за ограниченного доступа к информации. Но при том, что Интернет будет стимулировать рост мировой экономики, он также увеличивает риск экономической изоляции тех стран, которые не смогут получить к нему эффективного доступа.

Чтобы воспользоваться преимуществами электронной коммерции, необходимо осуществить меры политики, аналогичные тем, которые нужны для реализации возможностей ведения торговли: совершенствование международной координации, например, в деле обеспечения совместимости коммуникационных технологий и решении проблем, с которыми сталкиваются национальные налоговые и финансовые системы; открытость экономики, способствующая конкуренции и распространению Интернет-технологий; и эффективные социальные и инфраструктурные услуги, в частности наличие конкурентоспособного телекоммуникационного сектора и высокообразованной рабочей силы.

В докладе отмечается, что стоимость выхода на рынки промышленно развитых стран будет сокращаться, что обеспечит большую отдачу от торговли. Фирмы из развивающихся стран, которые продают трудоемкие дифференцированные продукты (например, предметы народного творчества, программное обеспечение, услуги деловым предприятиям, особенно услуги по дистанционной обработке повседневной информации) столкнутся с возрастающим спросом. Фирмы из развивающихся стран также получат преимущества от представившейся им возможности одним скачком получить доступ к самым передовым технологиям.

Однако доступ стран к Интернету существенно различается, и этот фактор увеличивает риск экономической изоляции для стран, лишенных эффективного доступа к нему. В США доступ к Интернету в режиме «он-лайн» имеют 30 процентов населения, а в развивающихся странах соответствующий показатель составляет лишь 0,6 процента. Ожидается, что в течение следующих десяти лет доступ к Интернету в развивающихся странах будет расти более высокими темпами, чем в промышленно развитых странах, чему будет способствовать все более широкое использование сотовых телефонов в качестве одного из основных связующих звеньев с Интернетом.

Доступ к Интернету, скорее всего, будет оставаться ограниченным в пересчете на душу населения, особенно в беднейших странах, и уровень доступа там будет намного ниже того, который уже достигнут в промышленно развитых странах. Доступ со стороны фирм из развивающихся стран может значительно расширяться, но конкурентоспособность беднейших развивающихся стран все равно будет ограничена из-за нехватки человеческого капитала и дополнительных услуг, которые необходимы для реального участия в электронной коммерции.

«Чтобы освоить последние достижения техники, развивающиеся страны должны оставаться открытыми для торговли и прямых иностранных инвестиций. Страны, которые не идут в ногу с техническим прогрессом, рискуют оказаться в изоляции, по мере того, как Интернет начнет играть все более важную роль в электронной коммерции,» считает **Билл Шоу**, руководитель коллектива авторов **«Перспектив развития мировой экономики на 2001 г.»** и ведущий экономист **Всемирного банка**. *«Задача развивающихся стран состоит в том, чтобы реализовать потрясающие перспективы, которые открывает Интернет в плане стимулирования экономического роста, и предотвратить расширение информационного разрыва.»*

-###-

Журналисты могут получить доступ к этому материалу до истечения срока эмбарго через Центр электронных брифингов для СМИ Всемирного банка по адресу:
<http://media.worldbank.org/secure/>.

Аккредитованные журналисты, еще не получившие пароль доступа, могут запросить такой пароль, заполнив регистрационную форму по адресу:
<http://media.worldbank.org/>

Полный текст доклада, соответствующий пресс-релиз и другие материалы будут опубликованы на сервере в Интернете сразу же по истечении срока эмбарго по адресу:
<http://www.worldbank.org/prospects/gep2001>

Просьба к органам средств массовой информации указывать этот Интернет-адрес в своих материалах, посвященных докладу.